



## **Требования к подготовке коммерческого предложения**

Если вы заинтересованы в сотрудничестве с Latifundus.ru, оформите и отправьте коммерческое предложение в соответствии с указанными ниже требованиями. Интернет-магазин вышлет подтверждение.

### **При составлении коммерческого предложения учитываются сведения о компании-поставщике:**

- Известность на рынке и деловая репутация;
- Широта ассортимента и частота его обновления;
- Постоянное наличие достаточного количества товаров на складе;
- Исполнение налоговых обязательств;
- Финансовая стабильность (отсутствие убытков в течение трех лет);
- Наличие маркетинговой стратегии для продвижения бренда и повышения продаж.

### **Требования к правовому положению, репутации и качеству ассортимента:**

- Поставщик зарегистрирован в качестве юридического лица не менее 1 года;
- В отношении поставщика отсутствуют сведения о банкротстве, процессах ликвидации, сотрудничестве с сомнительными юридическими лицами, недобросовестности;
- У поставщика отсутствуют задолженности об уплате налогов;
- Поставщик гарантирует, что качество товара соответствует требованиям стандартов, установленным РФ.

### **Пожелания к содержанию коммерческого предложения:**

- Изображения и описание товаров;
- Потребительские свойства (технические характеристики) товаров;
- Закупочные цены с НДС в рублях.

\*По желанию укажите комментарии к коммерческому предложению: отличие ассортимента от аналогов на сайте, эксклюзивность, прикрепите презентацию продукции.